

№	Требования к потенциальному работнику						Условия				Информация о компании		
	Наименование вакансии	Какие профессиональные навыки требуются?	С какими задачами необходимо справиться сотрудник?	Образование	Требуемый опыт работы:	Какие личные качества вас больше интересуют в работнике?	Заработная плата	График работы: - гибкий график - полный день (5/2, 2/2 и т.д.) - возможен удаленный труд	Адрес места работы	Плюсы и бонусы от предприятия	Название компании	Вид деятельности / история (по желанию)	Электронная почта
1	Менеджер по работе с клиентами	Уверенный пользователь ПК: MS Office, Excel. Навыки делового общения. Грамотная устная речь. Навыки работы с клиентами. Умение работать в команде. Умение быстро находить контакт с людьми.	Поиск клиентов. Работа с существующей клиентской базой. Составление договоров. Проведение встреч и переговоров	не ниже среднего	Опыт работы в сфере продаж приветствуется	коммуникабельность, ответственность, целеустремленность, упорство	от 20 000	Полный день (5/2)	Шишкинский бульвар д.8 оф. 30	премии	ООО "Мета-Реклама"	производство наружной рекламы https://zodiak.com/	zakaz@kipmaster.ru Внимание! При направлении вакансии указывайте компанию и желаемую должность

2	<p>Менеджер по продажам электротехнической продукции, приборов КИП</p>	<p>Навыки работы в данной сфере</p>	<p>Привлечение новых клиентов, работа с наработанной базой. Продажи электротехнической продукции компании.</p>	<p>Высшее/средне техническое</p>	<p>1-3 года</p>	<p>Исполнительность, коммуникабельность</p>	<p>20 000 – 50 000</p>	<p>Полный 5/2, возможен удаленный труд</p>	<p>г.Набережные Челны, Моторная, АБК 307, офис 119</p>	<p>соц. пакет</p>	<p>ООО "КамЭлектроспектр"</p>	<p>Ремонт станков и электротехнического оборудования, оптовая торговля электротоварами.</p>	<p>zakaz@kipmaster.ru</p> <p>Внимание!</p> <p>При направлении вакансии указывайте компанию и желаемую должность</p>
3	<p>Региональный торговый представитель электротехнической продукции, приборов КИП</p>	<p>Навыки работы в данной сфере</p>	<p>Привлечение новых клиентов, работа с наработанной базой. Продажи электротехнической продукции компании.</p>	<p>Высшее/средне техническое</p>	<p>1-3 года</p>	<p>Исполнительность, коммуникабельность</p>	<p>20 000 – 50 000</p>	<p>Полный 5/2, возможен удаленный труд</p>	<p>г.Набережные Челны, Моторная, АБК 307, офис 119</p>	<p>соц. пакет</p>	<p>ООО "КамЭлектроспектр"</p>	<p>Ремонт станков и электротехнического оборудования, оптовая торговля электротоварами.</p>	<p>zakaz@kipmaster.ru</p> <p>Внимание!</p> <p>При направлении вакансии указывайте компанию и желаемую должность</p>
4	<p>Проектный менеджер (наличие л/авто обязательно)</p>	<p>навыки продаж, коммуникативные способности, продвижение приоритетных проектов, выстраивание коммуникаций на международном, федеральном и региональном уровнях - проведение переговоров с крупными корпорациями, привлечение льготного финансирования</p>	<p>ВПО</p>	<p>от 1 года</p>	<p>стрессоустойчивость, умение работать в режиме многозадачности, коммуникативные способности на разных уровнях власти</p>	<p>-</p>	<p>40000+ бонусы</p>	<p>возможны командировки, участие в Днях поставщика, форумах, выставках</p>	<p>Новгород, ул. Ак. Рубаненко, д.12 (1/16)</p>	<p>соц. пакет</p>	<p>Машиностроительный кластер РТ</p>	<p>Ремонт станков и электротехнического оборудования, оптовая торговля электротоварами.</p>	<p>zakaz@kipmaster.ru</p> <p>Внимание!</p> <p>При направлении вакансии указывайте компанию и желаемую должность</p>

		ия,субсидированя. Опыт работы по размещению предприятий на ТОСЭР, СЭЗ											
5	Менеджер по продажам	Опыт активных продаж от 1 года. Знание рынка и номенклатуры запчастей станет преимуществом	Обязателен опыт работы с цветными металлами	средне специальное, высшее	1 год	Не конфликтность, умение работать в коллективе, исполнительность	договорная	полный день (5/2)	Набережные Челны, Мензелинский тракт, 96 "Индустриальный парк "Челны"	социальный пакет дотация на питание вахта	ООО "СТФК "КАМАЗ"		zakaz@kipmaster.ru Внимание! При направлении вакансии указывайте компанию и желаемую должность
6	Менеджер по продажам	знание основ продаж в B2B	-расширение клиентской базы; -подготовка коммерческих предложений; -ведение переговоров; -выставление счетов; -контроль отгрузки продукции клиенту; -подготовка отчетов	высшее	от 3 лет	исполнительность, коммуникабельность, обучаемость	50 000 + КРІ	5/2 полный день с 7.00 до 16.00	Производственный проезд 45	официальное оформление по ТК,компенсация транспортных расходов	ООО ЕвроТрансГрупп		zakaz@kipmaster.ru Внимание! При направлении вакансии указывайте компанию и желаемую должность
7	Менеджер по продажам	Опыт по продажам	Продажа .поиск клиентов.видение документов.		от 1год	Ответственность ,коммуникабельность .	з\п по Собеседованию.	5\2	Производственный проезд 45	Премия,бонусы	ООО Строй плюс		zakaz@kipmaster.ru Внимание! При направлении вакансии указывайте компанию и желаемую должность

8	Офис-менеджер	1.Знание 1С 2.Уверенный пользователь ПК 3.Умение вести телефонные переговоры	1.Ведение клиентской базы, выставление КП 2.Обработка заявок от покупателей 3.Заявки поставщикам, анализ наличия товара 4.Ведение документооборота	Высшее или средне-специальное		Грамотная речь, коммуникативность, умение находить контакт с людьми	43 000,00 руб. (до удержания налога)	5/2	Производственный проезд, д.45, оф.Д119	Уютный офис, парковочное место	ООО "КамПротект"	Торговля	zakaz@kipmaster.ru Внимание! При направлении вакансии указывайте компанию и желаемую должность
9	Менеджер по продажам	Опыт ведения переговоров. Знание основных методологий продаж. Умение работать в режиме многозадачности. Уверенный пользователь ПК. Наличие а/м	Работа с клиентской базой, ее расширение. Проведение переговоров, заключение договоров. Презентация товара.	Высшее		Уверенность в себе, стрессоустойчивость, грамотная речь, коммуникативность, умение находить контакт с людьми	48 000,00 руб. (до удержания налога) + бонусы от продаж	5/2	Производственный проезд, д.45, оф.Д120	Уютный офис, парковочное место	ООО "КамПротект"	Торговля	zakaz@kipmaster.ru Внимание! При направлении вакансии указывайте компанию и желаемую должность
10	Менеджер на склад	1С торговля и склад, WORD, EXCEL, желательное знание запчастей КАМАЗ	работа с документацией	не важно	от года		42000 на руки	05.фев	КИП Мастер напротив Ленты (Автосборочный 10)		ООО "Евротех"	консигнационный склад	zakaz@kipmaster.ru Внимание! При направлении вакансии указывайте компанию и желаемую должность

11	<p>Менеджер по продажам B2B</p>	<p>Навыки продаж B2B Навык работы с холодными звонками Умение выявлять потребности и доносить преимущества компании до клиента Высокий уровень переговорной практики</p> <p>Желателен опыт работы в CRM (готовы быть Вашими наставниками, от Вас - базовые знания и понимание механики и целей работы CRM систем)</p> <p>Способность «мыслить показателями»</p> <p>Лидерские качества, организаторские способности</p> <p>Дисциплинированность и высокая</p>	<p>Что, кому и как продавать:</p> <p>Что — строительную объемную опалубку cuplok и строительные леса клинового типа, тару металлическую</p> <p>Кому — компаниям малого, среднего, крупного и крупнейшего бизнеса</p> <p>Как — по телефону и переговоры в режиме онлайн с использованием современных средств связи</p> <p>Чем необходимо будет заниматься?</p> <p>Продвигать продукцию компании на рынке, Заниматься поиском новых</p>	<p>не требуется</p>	<p>2 года</p>	<p>B2B Продажи Активные продажи Ведение переговоров CRM Развитие продаж Удаленная работа Холодные звонки Умение находить общий язык Желание расти и развиваться Доброта Умение слушать Стремление развиваться Энтузиазм Готовность обучаться Стремление к профессиональному развитию СПИН Сопрано метод продаж Ведение активных клиентов телефонные продажи Оценка потребности клиентов Развитие</p>	<p>до 100 000 руб до вычета НДФЛ</p>	<p>график 5\2. возможна удаленная работа</p>	<p>Моторная 11а, территория КИП МАСТЕР 6 - ООО Булат</p>	<p>Зарплата: включает оклад, КРІ и комиссию с продаж</p> <p>Белая ЗП, официальное трудоустройство.</p> <p>Формат работы удаленный</p> <p>График работы: 5/2 с 09:00 до 18:00</p> <p>Карьерный рост до партнера по руководству направлений типовых конструкций</p> <p>Возможность развиваться в интересных вам направлениях, всегда готовые</p>	<p>ООО «Булат»</p>	<p>см отдельный лист</p>	<p>zakaz@kipmaster.ru</p> <p>Внимание! При направлении вакансии указывайте компанию и желаемую должность</p>
----	---------------------------------	--	---	---------------------	---------------	--	--------------------------------------	--	--	--	--------------------	--------------------------	--

		ответственно сть за результат	<p>клиентов, Расширять ассортимент у действующих клиентов. Обеспечение выполнения плана продаж</p> <p>Работа с ключевыми клиентами</p> <p>Активная работа в CRM</p> <p>Формировани е отчетности</p>			<p>ключевых клиентов переговоры с первыми лицами компаний Битрикс Холодные продажи Телефонны е переговоры Поиск и привлечени е клиентов Прямые продажи Навыки продаж Работа с возражения ми Навыки презентаци и</p>			<p>поддержат ь</p> <p>Все необходи мые для работы ресурсы.</p> <p>Компенса ция 90% расходов, при покупке книг сайта МИФ.</p> <p>Поддержк а в развитии профессио нальных, личностн ых, духовных качеств. Поможем стать ждедем. Частичная компенсац ия курсов</p> <p>Бесплатно е участие в группах развития мастермай нд</p>			
--	--	----------------------------------	---	--	--	---	--	--	--	--	--	--

12	<p>Менеджер в отдел маркетинга</p>	<p>Уверенный пользователь MS Office и интернета</p>	<p>Подготовка и рассылка деловых писем; Организация деловых мероприятий (форумы, выставки, дни поставщика, деловые встречи, прием делегаций, сопровождение делегаций и тд); Подготовка пресс и пост-релизов, ежедневное размещение новостей на официальном сайте и социальных сетях; Общение со СМИ; Подготовка справочных и информационных материалов для руководства по различным мероприятиям, предприятиям и тд.; Информирование предприятий кластера о</p>	<p>ВПО/СПО</p>	<p>от 1 года/ без опыта-сами научим, былобы желание</p>	<p>умение работать в режиме многозадачности, грамотность, лояльность</p>	<p>30-35000</p>	<p>5/2, 8-17,00</p>	<p>ост.Театр кукол, ул. Ак.Рубаненко,12, под 2</p>		<p>ООО "Набережные Челны" литейно-механический завод "Магнolia"</p>		<p>zakaz@kipmaster.ru</p> <p>Внимание! При направлении вакансии указывайте компанию и желаемую должность</p>
----	------------------------------------	---	--	----------------	---	--	-----------------	---------------------	--	--	---	--	---

			мероприятиях и тд.;										
13	Технический помощник руководителя	Уверенный пользователь MS Office и интернета	<p>Формирование рабочего графика руководителя ;Исполнение его поручений, работа с входящей и исходящей документацией, организация встреч руководителя прием и распределение телефонных звонков, входящей информации; Взаимодействие с руководителем структурных подразделений и управляющей компании; Организация деловых встреч, совещаний (ВКС) и телефонных переговоров;</p>	Наличие ВПО или СПО, возможно студенты последнего курса обучения	от 1 года/ без опыта-сами научим, былобы желание	умение работать в режиме многозадачности, грамотность , лояльность	25-35 000	5/2, 8-17,00	ост.Театр кукол, ул. Ак.Рубаненко,12, под 2		ООО "Набережнинский литейно-механический завод "Магнолия"		<p>zakaz@kipmaster.ru</p> <p>Внимание! При направлении вакансии указывайте компанию и желаемую должность</p>

