«Ребята, присаживайтесь»: Татарстан запустит новые промышленные парки в странах СНГ

Как стало известно KazanFirst, в 2026 году Татарстан откроет два новых технопарка в Узбекистане и еще один — в Азербайджане. Управлять площадками будут технополис «Химград», КИП «Мастер» и ОЭЗ «Алабуга». Сейчас в Центральной Азии уже работают два технопарка республики с выручкой резидентов $40 млн. Новая волна промышленной экспансии, говорят эксперты, усилит присутствие компаний РТ на внешних рынках и сократит потребность в привлечении мигрантов в РФ. Но они напоминают об опыте США, где вынос производств за рубеж привел к росту внешнеторгового дефицита.

Татарстан будет управлять пятью зарубежными промышленными площадками с участием компаний республики. Такая задача поставлена в региональной программе «Развитие экспортной деятельности в РТ на 2025-2030 годы», утвержденной правительством. В министерстве промышленности и торговли РТ сообщили KazanFirst, что четыре из них расположатся в Узбекистане, а еще одна — в Азербайджане.

Сейчас на территории Узбекистана уже работают два технопарка — «Чирчик» и «Джизак». Суммарная выручка резидентов этих площадок составляет $40 млн ($33 млн — «Чирчик» и $7 млн — «Джизак»). Оба проекта находятся под управлением совместной российско-узбекистанской управляющей компании, принадлежащей в равных долях «Узхиммесаноат» и АО «Технополис «Химград».

Промпарк «Чирчик» был открыт в марте 2022 года. Инвестиции в инфраструктуру территории площадью 31 га составили $100 млн. На торжественной церемонии раис Татарстана **Рустам Минниханов** рассказал, что первыми резидентами индустриальной зоны станут татарстанские компании ООО «ВР-Пласт» по производству пластика, ООО «Биоковатик» — производитель средств защиты растений и ООО «Натуральное здоровье» — производитель биологически активных добавок. В апреле 2023 года Минниханов также открывал «Джизак». При таком же объеме инвестиции $100 млн он имеет территорию чуть больше 13 га.

— Мы высоко ценим возможность развития сотрудничества с Узбекистаном в рамках дружественных российско-узбекистанских отношений, — отметил тогда глава Татарстана.

«Узбекистан — очень быстро развивающаяся экономика»

Как рассказал KazanFirst председатель правления Промышленного кластера Татарстана Сергей Майоров, два новых технопарка Узбекистана были одновременно заложены еще в 2024 году. Официальное открытие запланировано на I квартал 2026 года. В городе Навои промышленную площадку открывает Камский индустриальный парк (КИП) «Мастер». В городе Бухара — особая экономическая зона (ОЭЗ) «Алабуга».

Майоров отметил, что технополис «Химград», КИП «Мастер» и ОЭЗ «Алабуга» представляют собой высокопрофессиональные команды с большим опытом работы на рынке и могут очень быстро привлечь резидентов. Татарстанским предприятиям это дает максимальную поддержку при работе за рубежом как со стороны Узбекистана, так и со стороны Татарстана.

— Мы так посчитали: если сложить выручку резидентов технопарков со всей России, то на долю особой экономической зоны «Алабуга» придется больше 70% этого объема. Представляете, насколько успешна эта управляющая компания? И вот она управляет технопарком в Бухаре, — привел пример эксперт.

Собеседник KazanFirst указал, что технопарк «Чирчик» компании «Химград» в Узбекистане в начале 2025 года был заполнен полностью. Небольшие площади остались только в «Джизаке». Между тем и та, и другая площадка имеют перспективы развития. При этом резидентами технопарков являются не только татарстанские и российские компании. На них размещаются производители из многих других стран мира.

— Узбекистан — очень быстро развивающаяся экономика. Численность населения там растет на 1 миллион в год. Он очень интересен, — подчеркнул Майоров.

Эта страна прямо заинтересована в создании новой промышленной индустрии, высокого уровня передела, повышении налоговой базы и, как следствие, своего технологического суверенитета, указал собеседник KazanFirst.

«Тебе уже готова площадка — ребята, присаживайтесь»

Сейчас также завершается строительство промышленной площадки в Азербайджане в городе Сумгаит (35 км от Баку). Ей будет управлять технополис «Химград». Под пять производственных зданий и объекты социальной инфраструктуры предусмотрена площадь 10 га. Общая площадь производственных помещений составит 50 тысяч квадратных метров. Предусмотрено 6 МВт электрической мощности.

Первый заместитель председателя Торгово-промышленной платы (ТПП) Республики Татарстан Артур Николаев рассказал KazanFirst, что с 3 по 5 декабря 20 российских компаний вылетают в Азербайджан с целью познакомиться с новой площадкой как с точкой развития. По его словам, для многих из них это возможность реализовать свою продукцию в других странах.

Эксперт отметил, что многие страны стремятся получить новые промышленные технологии, создать на своей территории новые производства, чтобы поднять собственные компетенции. Организация промышленных парков для иностранных резидентов — распространенная практика. В то же время это открывает определенные возможности для татарстанских предприятий. Зайти на рынок другой страны со своей товарной продукцией — задача непростая.

— Ты столкнешься со многими трудностями, а тут тебе уже готова площадка — ребята, присаживайтесь, — объяснил он.

Интерес к созданию на своей территории промышленных парков компаниями Татарстана проявляли Таджикистан и Казахстан. В августе 2025 года технополис «Химград» подписал меморандум о сотрудничестве с акиматом Атырауской области Казахстана. Стороны, в том числе, будут рассматривать возможности создания промпарков. Ведутся переговоры о создании промышленной площадки в Египте.

Объем экспорта неэнергетических товаров из Татарстана — $4,6 млрд в

2030 году

Как сообщил KazanFirst Минпромторг РТ, на территории действующих технопарков в Узбекистане уже работают десятки компаний, которые выпускают широкую номенклатуру химической и машиностроительной продукции, а также строительных материалов и различного оборудования.

Своим резидентам татарстанские технопарки предлагают нулевые ставки налогов на прибыль, имущество, землю, водопользование, а также на ряд таможенных платежей. Есть возможности отсрочки и возврата НДС. Кроме того, действуют пониженные тарифы на аренду помещений и предоставление водоснабжения, природного газа и электричества.

Согласно паспорту, главным вызовом проекта «Создание и развитие промышленных площадок за рубежом» является необходимость увеличения продаж высококонкурентной продукции на внешних рынках. Кроме того, система зарубежной инфраструктуры республики обеспечит расширение промышленной кооперации с дружественными странами. Наконец, она позволит диверсифицировать товарную и географическую структуру внешней торговли, удешевит перевозки и устранит барьеры в проведении расчетов с иностранными контрагентами, считают авторы программы.

В условиях внешнеторговых ограничений объем экспорта неэнергетических товаров из Татарстана к 2030-му должен составить $4,6 млрд, что на две трети больше объемов 2023 года. Тогда эта цифра достигала $2,7 млрд. Объем экспорта продукции агропромышленного комплекса должен в 1,5 раза превзойти аналогичные показатели 2021 года, говорится в документе.

«Если компания наша, то и прибыль остается в России»

По словам профессора кафедры финансовых рынков и финансовых институтов КФУ Игоря Коха, промышленная экспансия за границу имеет ряд преимуществ.

— Это позволяет производить больше продукции, пользоваться более дешевыми ресурсами и осваивать новые рынки сбыта. При этом если компания наша, то и прибыль остается здесь, в России, — уточнил профессор.

Одновременно на родине создаются условия для развития конструкторских решений, новых технологий, которые будут внедряться в том числе и на зарубежных предприятиях. Чем шире масштаб деятельности предприятия, тем острее стоит вопрос технологического совершенства.

— Если центр разработок остается в России, в Татарстане, а производственные мощности выносятся за границу, то мы не теряем никаких компетенций, а наоборот, облегчаем себе жизнь, — подчеркнул Кох.

Он указал, что вынос производства в те страны, из которых в Россию едут мигранты, позволит оставить их у себя на родине, где они будут работать на принадлежащих нашим компаниям предприятиях. Это снизит потребность в рабочей силе здесь, а следовательно, снизит и необходимость завозить ее извне.

Однако не следует забывать опыт США и Евросоюза. На начальном этапе американцы и европейцы тоже шли по этому пути. В результате все производство перекочевало в некогда развивавшиеся страны, и теперь Америка не знает, как бороться с внешнеторговым

дефицитом.

— Вы же прекрасно знаете, какая конкуренция между производителями электромобилей. Китайские производители вытесняют европейцев и американцев с собственных рынков. Начинается все с простых вещей, с базовых отраслей, с химической промышленности и т.д., а заканчивается тем, что производственные компетенции потихоньку начинают перетекать в те страны, куда вынесено производство, — отметил ученый.

Фото: rais.tatarstan.ru