Куда экспортировать будем?

Обычные люди везут с собой в Египет плавки и ласты, а наши резиденты - свою продукцию, да ещё и бесплатно. Ведь они посетили семинар о мерах поддержки экспортно ориентированных предприятий и теперь знают, как поучаствовать в международной выставке за счёт государства.

Меры поддержки рассчитаны на субъекты малого и среднего предпринимательства, а список их так велик, что каждый найдёт для себя подходящую:

• обучение;

• поиск покупателя;

• маркетинговые исследования;

• сертификация; • сопровождение контракта;

• международные маркетплейсы;

• международные выставки;

• содействие в доставке продукции на экспорт.

А куда экспортировать-то? - спрашивают. Да хоть куда! Когда закрывается одна дверь, открывается другая - гласит известное правило, которое сработало и в этот раз. И многие компании, в том числе наши резиденты, используют сложную ситуацию как точку своего роста: создают новые продукты, увеличивают мощности, находят партнеров. А экспорт как раз может в этом очень помочь. Казахстан, Узбекистан, Беларусь, Египет, Турция - это лишь немногие из направлений, доступных сегодня.

Финансирование есть, ресурсы имеются, направления развития - тоже. Призываем к активному участию в программах. А мы готовы помочь и оказать содействие в поиске подходящего варианта.

Меры поддержки экспортно ориентированных МСП:
сопровождение контракта (бесплатно)
✓правовая экспертиза экспортного контракта
✓подготовка проекта экспортного контракта
✓консультирование по вопросам налогообложения и соблюдения валютного регулирования и валютного контроля;
✓подготовка документов для прохождения таможенных процедур;
✓перевод текста экспортного контракта на язык иностранного покупателя

МАСТЕР
КАМСКИЙ ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ ПАРК