Коллеги, импортозамещаем! «День поставщика» прошел в Набережных Челнах

14 апреля в стенах Инжинирингового центра КФУ прошел «День поставщика», в рамках которого крупнейшие компании Татарстана, такие как ПАО «КАМАЗ», ПАО «Татнефть», Холдинг «ТАГРАС», ОАО «РИАТ», АО «Казанский вертолётный завод», встретились с потенциальными поставщиками.

Для участия заявились 200 поставщиков из 14 регионов России среди которых 15 резидентов КИП «Мастер»: ООО «Автокомпоненты-Трейд», ООО «Агропласт», ООО «Группа Август», ООО «Зиас Машинери Поволжье», ООО «Каматек, ЗАО «КАММИНЗ КАМА», ООО «КамПротект», ООО «КОРА», ООО «Мегатрон», ООО «Промстекло», ООО «СП ДЕТАЛЬ», ООО «ТИССАН», ООО «ТехноЛайн».

Наталия Кропотова, заместитель руководителя Исполнительного комитета города Набережные Челны, поприветствовала присутствующих и отметила поддержку предпринимателей в Региональном маркетинговом центре: «Те, кто производит и те, кто хочет заменить импортную продукцию на аналоги, встречаются на этом ресурсе. С одной и другой стороны более 100 тысяч предприятий выставили свои позиции. Эта работа также дает свои результаты».

Председатель правления Машиностроительного кластера РТ Сергей Майоров презентовал возможности привлечения федеральных субсидий по совместным проектам членов промышленного кластера.

Заместитель директора ИВФ РТ Марсель Курбанов рассказал о финансировании по совместным программам Инвестиционно-венчурного фонда РТ и Фонда развития промышленности.

От ПАО «КАМАЗ» перед потенциальными поставщиками выступил заместитель генерального директора по закупкам Равиль Ибрагимов, озвучив большой список необходимой продукции и услуг. Для производства нужны новые топливные системы, турбокомпрессоры, жаропрочные коллекторы, алюминиевое литье, хомуты, клапаны, системы фильтрации масла и топлива, различные пластиковые позиции для современных кабин К5, система шумоизоляции и фильтрации, заглушки, датчики, стеклоподъемники, замки для двери и многое другое. Топ-менеджер «КАМАЗа» высказал предложение представителям бизнеса: «Сегодня актуальна доставка грузов, переориентация из Европы на Индию, Китай. Мы готовы поделиться опытом. У нас есть отработанный маршрут – прямой поезд из Китая, который доходит за 21 день в Нижнекамск. Можно его доукомплектовывать контейнерами и платформами».

После выступлений встреча продолжилась в формате круглых столов. Участники смогли провести индивидуальные переговоры с закупщиками и обсудить возможность поставок своей продукции и услуг на конвейер крупнейших компаний Татарстана.

По итогу мероприятия Равиль Ибрагимов заявил: «КАМАЗу», свои услуги предложили порядка 30 компаний – это только в части производственных закупок. Еще 12 поставщиков определились по линии непроизводственных закупок – они будут привлекаться «КАМАЗом» по мере поступления заявок от подразделений. Все договорённости между крупнейшими компаниями Татарстана и предприятиями будут зафиксированы в протоколах.

Всем участникам желаем успешной реализации всех договоренностей!